

# ROADSHOW

MARROCOS 2022 | 2023

Portugal: A Digital Nation  
Casablanca • Rabat

De 6 a 9 de Dezembro de 2022

## Marrocos está a acelerar no desenvolvimento da economia digital em todos os setores de atividade.

A nova estratégia "Marroc Digital 2025" da Agence de Développement du Digital (ADD) e o Livre Blanc sobre as tecnologias em Marrocos (2020) da APEBI, definem os principais eixos de Transformação Digital para os próximos anos com enfoque na melhoria da qualidade de vida dos serviços públicos, na melhoria da produtividade e da competitividade da economia nacional (ex. descarbonização da indústria), na redução das iniquidades sociais e desenvolvimento de políticas públicas, incidindo sobretudo na inovação, na fiscalidade, na segurança, na Indústria 4.0, na mobilidade, nas smart cities, na saúde, no ensino (incluindo I&D) entre outras. Face a esta realidade, o setor das TIC emerge como de grande potencial para as empresas marroquinas.



## OBJETIVOS

A ANJE, em parceria com a AICEP, a CIP, a ANETIE e a Inova-Ria estão a desenvolver uma ação de promoção para as empresas de TIC nacionais, que se inicia com uma campanha de imagem nos media locais incluindo redes sociais de uma Montra TIC Portugal e de um roadshow no mercado de Marrocos, com o objetivo de proporcionar oportunidades de negócio para as empresas portuguesas deste setor.

Assim, é pretendido, através da campanha de promoção portuguesa nos principais meios económicos de Marrocos, designadamente online e offline:

- Apresentar o atual potencial de atração do ecossistema tecnológico português;
- Identificar oportunidades de negócios e parcerias para as empresas e associações portuguesas, participantes ativos do road show;
- A projeção de Portugal como parceiro privilegiado de Marrocos no setor TIC, através do reforço de parcerias entre os principais players do setor nacional e marroquino.

## FOCOS E VANTAGENS DO MERCADO MARROQUINO

- 1** Estabilidade política, social e económica face a outros países da região
- 2** Investimento em infraestruturas e aposta num conjunto de setores considerados estratégicos para o desenvolvimento e modernização do país (energia, agricultura, indústria, turismo e saúde)
- 3** Grande abertura económica e comercial no desenvolvimento de parcerias com outros mercados
- 4** Rápida recuperação económica pós-pandemia e ajustamento da estratégia de atração de investimento direto estrangeiro, reforçando a promoção dos ecossistemas, do "Made in Morocco" e a aposta na economia verde (programa Tatwir verde/descarbonização), com vista a capitalizar este enorme potencial.



## PROGRAMA DO ROADSHOW

- 1 Casablanca**  
Fórum Económico Portugal-Marrocos, incluindo reuniões B2B, destinados ao setor empresarial e associativo
  - 2 Rabat**  
Fórum económico Portugal-Marrocos, destinado à Administração Pública marroquina e outras entidades locais com projetos em curso no setor tecnológico, seguido de reuniões B2B
- Estas ações são realizadas em parceria com a APEBI – Fédération Marocaine des Technologies de l'information et de L'offshoring – Fórum Económico Portugal-Marrocos, CGEM – Confédération Général des Entreprises du Maroc, AMDIE – Agence Marocaine de Développement des Investissements et des Exportations, assim como de outras entidades marroquinas setoriais, públicas e privadas.
- 06 DEZEMBRO**  
Chegada Casablanca e transfere para o Hotel
  - 07 DEZEMBRO**  
**Manhã no Hotel**  
Seminário  
Apresentação setor TIC Portugal  
Apresentação setor TIC Marrocos  
Pausa Café  
B2B  
Almoço de networking  
**Tarde**  
Visita organizada pela APEBI (tcb) ou Livre  
**Jantar livre**  
 regresso ao Hotel Casablanca
  - 08 DEZEMBRO**  
**Manhã** - partida para o Hotel Rabat  
Visita organizada pela APEBI (tbc)  
Almoço livre  
**Tarde**  
Seminário  
Apresentação setor TIC Portugal  
Apresentação setor TIC Marrocos  
Pausa Café  
B2B  
**Jantar de encerramento**
  - 09 DEZEMBRO**  
Partida aeroporto de Casablanca

## TERMOS E CONDIÇÕES

### CUSTO DE PARTICIPAÇÃO

- Por empresa: **1500€** (inclui viagem, alojamento, transportes internos e reuniões B2B)

**Nota:** As empresas elegíveis serão reembolsadas em 50% das despesas

Para que possamos verificar se a empresa cumpre os critérios de elegibilidade, solicitamos o envio dos seguintes documentos:

- **Acordo Pré-Adesão** (em anexo), devidamente preenchido e assinado;

- **Certificado de PME** (disponível no site do IAPMEI: <https://www.iapmei.pt/Paginas/certificacao-PME.aspx>);
- **IES (Informação Empresarial Simplificada)**, relativa ao ano de 2016 e 2019. Para as empresas constituídas e que ainda não tenham IES, solicita-se o envio da declaração de início de atividade;
- **Envio das declarações de não dívida à Segurança Social e Autoridade Tributária**
- Deverá ainda estar inscrito no **Balcão 2020**.

Para inscrição ou mais informações contactar: [projetos@anje.pt](mailto:projetos@anje.pt) | 220 108 000  
Inscrições até 31 de outubro – por ordem de entrada até ao número limite de participantes

# ROADSHOW

MARROCOS 2022 | 2023